

Référence: 1001131422

91120 - PALAISEAU - France

Téléphone : identifiez vous - Mobile : identifiez vous - Email : identifiez vous

## GUILLAUME C.

- COMMERCIAL, TECHNICO-COMMERCIAL -

---

**Etat Civil :** Date de naissance : 24/05/1968  
Situation Familiale :

**Objectifs :** Mes années d'expérience et ma culture d'entreprise m'ont permis de mettre à profit mon savoir-faire commercial et technique, permettant d'initier de nombreuses affaires, de participer à leur développement jusqu'à la conclusion et assurer la pérennité de mes démarches par un suivi de clientèle rigoureux. J'y ai forgé mon goût du service client, développé mes capacités relationnelles avec tout interlocuteur et mon autonomie sans y perdre humour et disponibilité.

Mon activité commerciale de ces dernières années intègre donc évidemment la vente, de produits et services, mais aussi :

- la mise en oeuvre de démarches d'ouvertures, de compréhension des éléments techniques et structurels des clients (techniciens du bâtiment, responsables de site, acheteurs, D.A.F., collectivités?)
- la formation produit mais aussi réglementaire liée à la sécurité d'utilisation de celui-ci.
- l'animation de réseaux professionnels et prescripteurs.
- le respect et la sensibilisation des normes de santé publique (saturnisme) leur application et leur diffusion auprès des acteurs de la profession (diagnostic technique immobilier)
- la gestion du SAV et donc la présence constante et opérationnelle auprès des clients.

Ce sont ces aspects plus "impliquants" pouvant être transposés à de nombreux secteurs qui déterminent aujourd'hui mes choix. Ils regroupent une idée simple et efficace: la qualité de la prestation, le respect des engagements.

Par ailleurs et surtout, mes recherches sont orientées vers la Corse principalement mais aussi l'Aveyron (plus généralement Midi-Pyrénées). Le home office est aussi possible.

Bien sur, s'il faut intégrer une formation , ce sera bienvenu car motivant.

**Formation :** DESS

**Ma recherche :** COMMERCIAL, TECHNICO-COMMERCIAL dans le secteur Services Commerciaux en contrat CDI  
Ma région de travail : Midi Pyrennées. Je peux me déplacer : sur toute la région.  
Salaire souhaité : à étudier.

**Expériences professionnelles :**  
Années d'expérience : 15

2009 :

0

2005 :

2004 :

**Langues :** ANGLAIS

**Atouts et Compétences :**

Gestion et suivi de clientèle, découverte de besoins,  
préconisation de solution, argumentation, négociation.

Autonomie, adaptation, organisation et travail en équipe.

Relationnel vaste (techniciens du bâtiment, collectivités, PME,  
grands comptes, responsables de site, libéraux...)