

Référence: 1602041536

24100 - Bergerac - France

Téléphone : identifiez vous - Mobile : identifiez vous - Email : identifiez vous

OLIVIER P.

- Technico Commercial -

Etat Civil : Année de naissance : 1978

Formation : 1998-2001 : Ingénieur de l'Ecole Supérieure du Bois.
Diplôme obtenu à Nantes.
Spécialisation commerciale en troisième année.

1996-1998 : Classe préparatoire aux concours des grandes écoles, section Physiques Sciences de l'Ingénieur lycée Jean Dautet à la Rochelle.

1995 : Baccalauréat Scientifique Lycée Jean Monnet à Cognac

Ma recherche : Technico Commercial dans le secteur Services Commerciaux en contrat Tout contrat
Ma région de travail : Aquitaine. Je peux me déplacer : pas de mobilité.
Salaire souhaité : a étudier.

Expériences professionnelles :

Années d'expérience : 13

2009-2016 :
0

2007-2009 :
2006-2007 :
2002-2005 :

Langues : Anglais : Intermédiaire / Espagnol : Bilingue

Atouts et Compétences :

COMMERCIAL :

- Chiffrage des affaires / Réponse à appels d'offres
- Négociation / Vente

Clientèle : charpentiers, entreprises générales, architectes, promoteurs privés, organismes publics, particuliers.

- Fidélisation de la clientèle existante.

- Suivi des affaires, de la relation client, de la facturation.

- Prospection commerciale, élargissement du portefeuille client (charpentiers avec des CA de 800 à 5 000 K? principalement).

25% d'augmentation du Chiffre d'Affaires en 3 ans.

CA 2015 : 1 350 000 Euros HT

BUREAU D'ETUDE :

- Conception de charpente bois / Calculs de structures Dimensionnement des ouvrages / Plans.

- Communication avec les interlocuteurs externes (clients, architectes, bureaux d'études) et internes (commerciaux, conducteurs de travaux, charpentiers).

PRODUCTION / CHANTIER :

- Encadrement d'une équipe de production de 15 personnes.
- Elaboration des plannings de production et livraison.
- Premières réunions de chantier
- Prises de côtes sur chantier
- Consultations de fournisseurs et sous-traitants

COMPETENCES CLES

-  Démarcher un client
-  Comprendre son besoin
-  Faire un devis détaillé
-  Conclure la vente

LOGICIELS

Pack Office

Autocad / Ediplan

Mitek / Md Bat