

Référence: 1501251551

93140 - Bondy - France  
Téléphone : identifiez vous - Mobile : identifiez vous - Email : identifiez vous

## DAVID L.

- Commercial B to b -

---

**Etat Civil :**

Nationalité : française

**Formation :**

2002 : Formation Manager

Krauthammer International

1993 : Ecole de vente (Groupe Spir Communication)

1988 : BTS Action Commerciale Je suis autodidacte.

**Ma recherche :** Commercial B to b dans le secteur Services Commerciaux en contrat Tout contrat

Ma région de travail : Ile de France. Je peux me déplacer : sur toute la région.

Salaire souhaité : a étudier.

**Expériences professionnelles :**

Années d'expérience : 25

2013-2015 :

0

2011 à 2013 :

2000- 2010 :

1993-1999 :

1990-1993 :

**Atouts et Compétences :**

Manager :

Recrute, encadre, anime, organise, coordonne, gère et contrôle l'activité et le suivi de la force de vente

Sens des responsabilités et de l'engagement

Gestion et pilotage de centres de profit (ventes, marges et résultats)

Commercial :

Expérience «Grands Comptes»

Force de proposition

Technique et maîtrise des outils de prospection directe : réseaux sociaux, téléphone, campagne emailing et démarche physique.

Gestion et fidélisation des clients.

Mise en place d'un plan d'action commercial.

Informatique :

Pack Office, Salesforce

Marketing online : e-commerce, inbound /outbound marketing, Adwords, WEB 2.0, CRM, E-pub.